

ИНВЕСТИЦИОННАЯ СЕССИЯ

ПРУФ АІ ↗

Интеллектуальная система семантического поиска
и анализа цифровых архивов с обязательной ссылочной
проверкой источников

РЗЯНКИН ИЛЬЯ СЕРГЕЕВИЧ





СУЩЕСТВУЮЩИЕ БАРЬЕРЫ И ОГРАНИЧЕНИЯ



Большие архивы

100 000 – 1000 000+

документов, десятки–сотни ГБ текста

Архивы постоянно растут



Потери времени

до 30–50%

рабочего времени

уходит на поиск информации



Потери бизнеса

рост затрат

замедление решений

данные не дают ценности



Неэффективный поиск

**нет
понимания смысла**

контекст теряется

требуется ручная проверка



Ненадёжные AI-решения

**нет
гарантии источников**

галлюцинации

риск ошибок в ответах





ПРОФИЛЬ КЛИЕНТА

Кто клиент



ВУЗЫ И ГОССТРУКТУРЫ



КОРПОРАТИВНЫЙ СЕКТОР



ИЗДАТЕЛЬСТВА

Размер рынка клиента

Цифровые библиотеки

~19 млрд руб.

BI и корпоративный AI

10+ млрд руб.

Цифровой книжный рынок РФ

18,9 млрд руб.

+45%/год

Почему придут к нам

Заменяем дорогую собственную разработку

Экономия для клиента: **3-5x**

Вероятность перехода: **Высокая**





УНИКАЛЬНОСТЬ ТЕХНОЛОГИИ

✘ Без нас

сотрудник ищет документы (1–2 часа)

↓
читает и отбирает (ещё 2–3 часа)

↓
проверяет источники

↓
собирает вывод вручную

↓
**Итог: 3–6 часов
+ риск ошибок**

✔ С нами

сотрудник задаёт вопрос

↓
система строит план

↓
ищет и проверяет источники

↓
формирует отчёт

↓
**Итог: 5–10 минут
+ проверенные источники**

«Не просто поиск, а доказательный вывод за минуты вместо часов»





ОТЛИЧИЯ ОТ КОНКУРЕНТОВ

✘ Обычные AI

- отвечают сразу, без плана
- не проверяют источники
- могут ошибаться и галлюцинировать
- требуют команды ML/AI-разработчиков
- не оптимизированы для больших архивов → качество падает

✔ Пруф AI

- сам строит план, ищет, проверяет и делает вывод
- выдаёт отчёт с источниками
- работает в закрытом контуре
- заменяет ML/AI-команду
- протестирован на 900 000+ документов → стабильное качество

«Мы добавили в AI этап мышления, которого у него обычно нет»





КОНКУРЕНЦИЯ

Параметр	Пруф AI	ChatGPT/ аналоги	Локальные AI решения	In-house
Доказательные отчёты со ссылками	✓	⚠️ средне	⚠️ частично	⚠️ зависит от реализации
Работа с неструктурированными данными	✓	✓	✗ нестабильно на объемах	⚠️ средне
Верификация источников	✓	⚠️ средне	✗	⚠️ реализуется вручную
Скорость внедрения	1-2 недели (с кастомизацией)	1-2 недели (без кастомизации)	⚠️ 1-3 недели	✗ 6-12+ месяцев
Безопасность контура документов	✓ полная	✗ отсутствует	⚠️ зависит от реализации	✓ возможно (on-premise)
Стоимость	150-180 тыс. /месяц	✓ Pro - \$100-\$150	⚠️ низкая, растет с поддержкой	✗ 5-20 млн + команда



ПРУФ AI

ДОКАЗАТЕЛЬСТВО ЭФФЕКТИВНОСТИ

ChatGPT и аналоги — генерируют ответы, мы — даём проверенные аналитические выводы.



Точность поиска (Precision, Recall, nDCG) vs классический RAG

+30–40%*

могут ошибаться и галлюцинировать



Снижение риска ошибок за счёт доказательной генерации с привязкой к источникам

100%*

ответов с верифицируемой ссылкой на источник



Сокращение времени анализа данных

В 5–10X

быстрее, чем ручной анализ

***подтверждено публикациями**





ПРУФ AI

РЫНОК ГОТОВ ИМЕННО СЕЙЧАС



Импортозамещение

Госструктуры и вузы ищут on-premise LLM/RAG решения российской разработки



Цифровой сегмент книжного рынка РФ +45%/год

Быстро растущая база клиентов с цифровыми архивами



Рынок уже покупает простые

Компании внедряют простые AI-решения (LLM + документы), но им не хватает точности и проверки источников



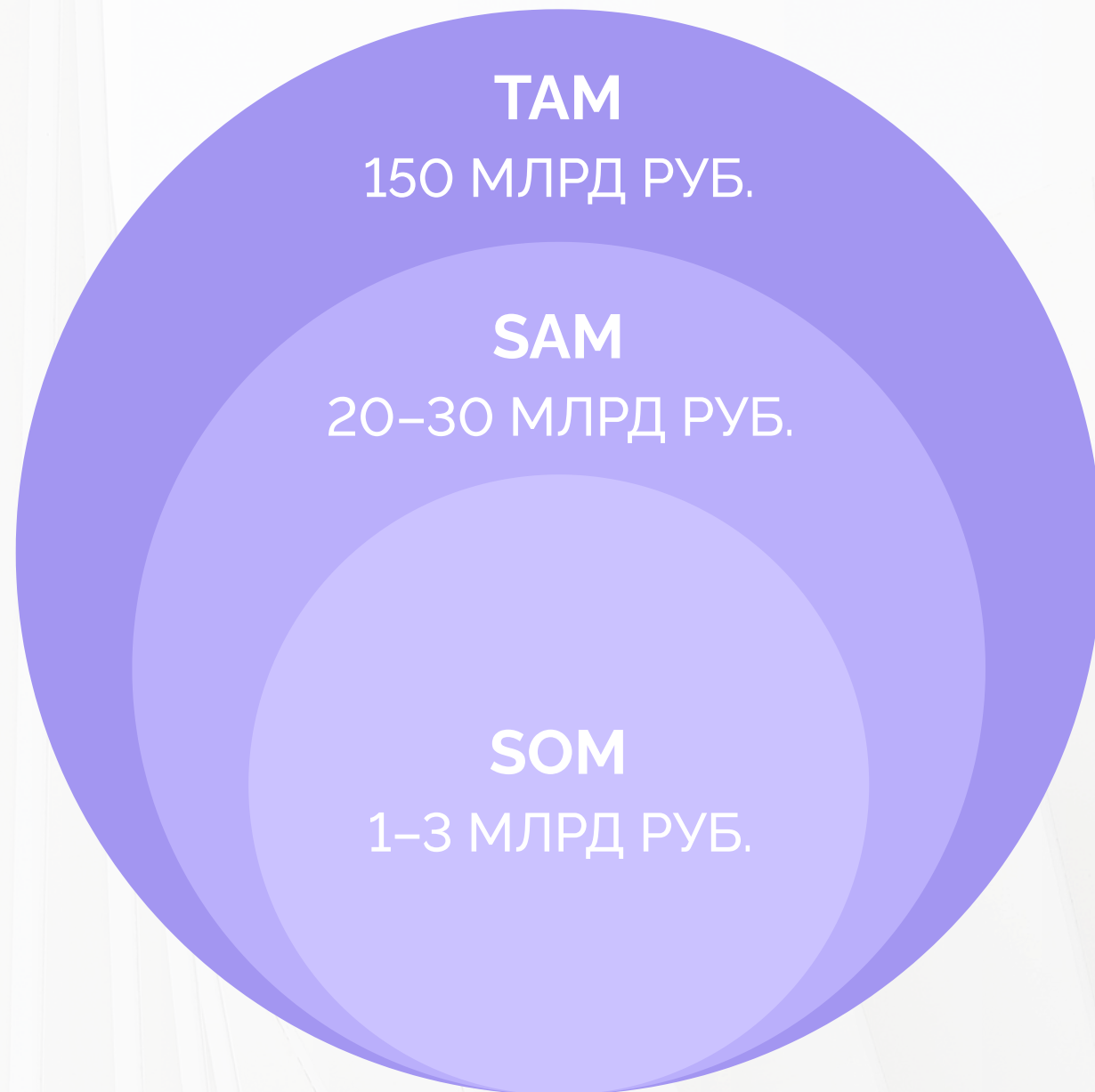
Регуляторное давление

Организации обязаны подтверждать источники принимаемых решений

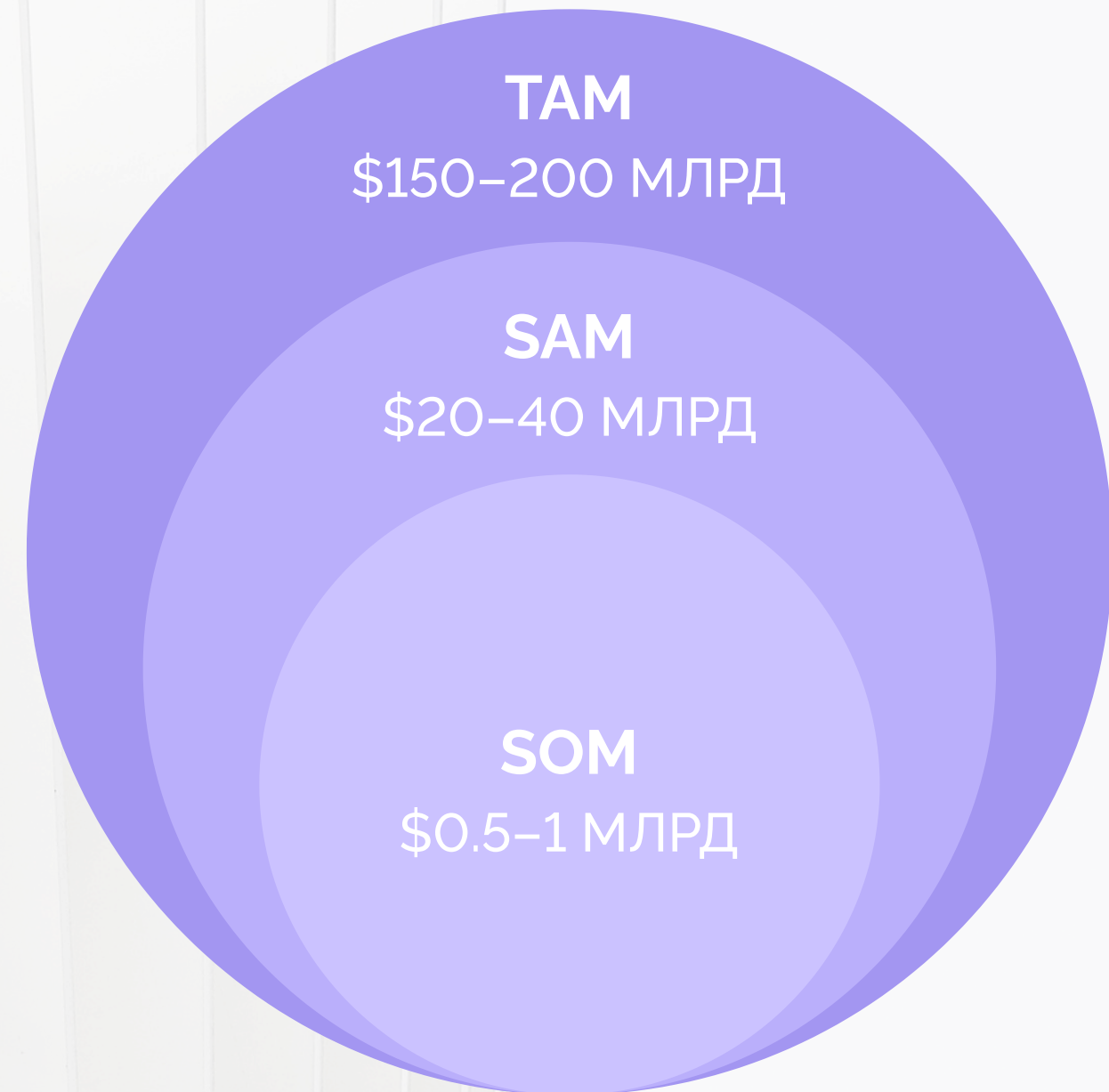




РЫНОК



Российский рынок



Зарубежный рынок





ПРУФ AI

РИСК КОПИРОВАНИЯ



Почему нас сложно скопировать

Собственная архитектура и 900 000+ документов накопленного опыта — скопировать идею возможно, воспроизвести качество — крайне сложно.



900 000

документов



Вся библиотека ВУЗа





БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

 **SaaS (облако)**

**50 000 – 300 000
руб./мес.**

в зависимости от объёма данных
и количества пользователей



**Корпоративная
лицензия (on-premise)**

2 – 10 млн руб.

разовый платёж



**Внедрение и
кастомизация**

300 000 – 2 млн руб.

разовый платёж за кастомизацию

СХЕМА ПРОДАЖ

01

Прямые B2B продажи
(ключевые клиенты)

02

Партнерства
(интеграторы,
ИТ поставщики)

03

Пилоты

04

Масштабирование
внутри клиента



МАРКЕТИНГ

01

Пилоты через личные контакты команды в вузах и издательствах

02

Прямые B2B продажи → конверсия пилота в контракт

03

Партнёрства с интеграторами и EdTech

04

Масштабирование через кейсы и рекомендации



CAC

Точечное B2B, низкая стоимость привлечения



LTV

Долгосрочные контракты + расширение внутри клиента



Ключевая метрика

Конверсия пилот → контракт



КОМАНДА



РУСЛАН БАРЫШЕВ

Chief Product & Domain Expert

Экс-проректор по научной работе, к.ф.н., доцент. Руководил библиотечно-издательским комплексом, реализовал федеральный проект «IPUniversity». Эксперт по цифровым архивам и закупкам ИТ решений, автор 130+ публикаций



ИЛЬЯ РЗЯНКИН

Chief Executive Officer

Более 5 лет опыта в разработке и управлении ИТ-продуктами. Реализовал и внедрил решения для образовательных организаций. Руководит AI-проектами, имеет технический бэкграунд (разработчик). Автор научных публикаций по применению ИИ. Аспирант



АЛЕКСЕЙ ГУЧКО

Chief Technology Officer

5+ лет в ML/AI. Реализовал 50+ проектов в области NLP, Computer Vision и других направлений ИИ. Работал с крупными заказчиками: РЖД, Lamoda, ФИПС, KazanExpress. Эксперт в разработке сложных AI-систем



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

Статья	2026	2027	2028	2029
ОБОРОТ	5 млн	34,2 млн	81,7 млн	152,5 млн
ЗАТРАТЫ НА ПРОДВИЖЕНИЕ	3,3 млн	9,3 млн	16,2 млн	17,4 млн
ФОНД ОПЛАТЫ ТРУДА	4,3 млн	17,8 млн	28,8 млн	42,9 млн
ЗАКУПКА ОБОРУДОВАНИЯ	4 млн	10 млн	12 млн	12 млн
ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ	1,2 млн	2,5 млн	2,6 млн	2,9 млн
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ	-7,8 млн	-5,4 млн	22,1 млн	77,3 млн





ЧТО УЖЕ СДЕЛАНО



Первая коммерческая сделка

Подписан акт внедрения



Прототип протестирован

на основе 900 000+ документов реального архива



Глубокая доменная экспертиза команды

Опыт 130+ публикаций и 20+ AI-проектов



3 публикации ВАК

1. Агентный подход к интеллектуальному поиску в библиотечных системах

Рзянкин И. С., Барышев Р. А., Гучко А. А.
Моделирование, оптимизация и ИТ. 2026.
Т. 14, № 2(53)
DOI 10.26102/2310-6018/2026.53.2.008

2. Гибридная семантическая редукция текстов в библиотечных информационных системах

Рзянкин И. С., Носков М. В.
Моделирование, оптимизация и ИТ. 2026.
Т. 14, № 3(54)
DOI 10.26102/2310-6018/2026.54.3.013

3. Минимизация ошибок нейросетевых моделей в библиотечно-издательской сфере

Рзянкин И. С.
Современные ИТ и ИТ-образование. 2025.
Т. 21, № 2. С. 272–286
DOI 10.25559/SITITO.021.202502.272-286



ИНВЕСТИЦИОННОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

15 млн руб. за 15% компании

На что идут деньги

- GPU + команда (AI, DevOps) → продукт → продажи
- Усиление команды (AI + DevOps), закупка GPU, развитие продукта и оптимизация под отечественные модели, запуск и масштабирование продаж

Результат через 2 года

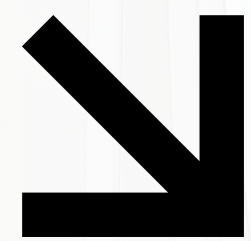
- **10-20 клиентов** (вузы, издательства, архивы)
- **30-50 млн руб./год** выручки
- Продукт на локальных моделях (импортозамещение)
- Снижение требований к инфраструктуре заказчика

Раунды

- Seed (2026 год): **7 млн**
операционный период 2026–2027 (до выхода в прибыль)
- Следующий раунд (2027 год): **8 млн**
масштабирование с 2028




Для инвестора

- Выход на прибыль: **2028 (+22 млн)**
- Рост оценки: **x5–x10 за 3–5 лет**
Выход: продажа стратегическому инвестору — EdTech, IT, издательства



ПРУФ АІ

РЗЯНКИН ИЛЬЯ СЕРГЕЕВИЧ

-  +7 923 391-80-44
-  @kingofcyclones
-  i-rzyankin@yandex.ru